



A ARTE DE CONVERSAR COM O SUBCONSCIENTE

DOMINANDO O SEU INTERNO - AULA 17

Pela ordem, Jogador!

Se liga...

Convencer X Lado racional

O maior erro das pessoas é se comunicar através do convencimento. Através de argumentos friamente calculados e blablabla... Não fode.

Jogador Caro conversa com o lado emocional!

A maioria das decisões são tomadas pela emoção. Emoções boas contagiam o nosso ser!

Por isso, Jogador Caro, Sempre espalhe emoções positivas! Para qualquer pessoa. Mesmo que seja uma pessoa ruim, de você só sai coisas boas!

Um exemplo:

Se uma pessoa entrou em uma loja, em algum momento passou na cabeça dela comprar.

Mas no lado racional dela quando o vendedor vem, ela diz: "Eu só vim dar uma olhadinha." – Não existe dar uma olhadinha.

O papel do vendedor é saber mais sobre o que a pessoa quer e tirar as objeções pouco a pouco, até a pessoa querer muito comprar.

E é a mesma coisa na sedução. A atração já existe – obviamente até você o ver, através de I.D.I.'s e etc – você só precisa tirar as objeções conversando com o lado emocional, e não no racional.

Vamos dominar o jogo, ou melhor, vamos zerar o jogo e... é isso.